

Communiqué de presse

29.04.2004

Conférence de presse annuelle du SWX Group, 29 avril 2004

Consolidation et expansion au sein du SWX Group

Pour le SWX Group, l'exercice 2003 s'est déroulé sous le signe de la consolidation et de l'expansion. La plate-forme de négoce britannique virt-x en est le meilleur exemple puisqu'elle est aujourd'hui filiale à 100 % du SWX Group. Depuis cette reprise intégrale, virt-x et la SWX sont placées sous un management et une organisation uniques. Par ailleurs, le SWX Group et la Deutsche Börse ont pro-longé leur partenariat pour la gestion commune de la bourse de dérivés Eurex. L'année 2003 s'est en outre achevée sur un bilan réjouissant pour le SWX Group: le bénéfice net a progressé de 2,2 % à CHF 42,3 mio, et ce en dépit de la rétro-cession exceptionnelle de CHF 15 mio aux participants au cours de la période sous revue. La date de la conférence de presse annuelle a également coïncidé avec le lancement du SPI EXTRATM, le premier indice issu de la nouvelle segmentation de la SWX.

"Avec l'intégration rapide de virt-x et la prolongation du contrat de partenariat Eurex, le SWX Group a su relever les défis d'un environnement difficile pour renforcer sa position stratégique au sein de la concurrence internationale des places financières et accroître, sur un plan opérationnel, son efficacité pour les participants au marché": c'est ainsi que Monsieur Reto Francioni, Président du Conseil d'administration du SWX Group, a résumé l'exercice 2003 lors de la conférence de presse annuelle. Monsieur Francioni a également ajouté que le SWX Group bénéficiait d'une base financière et technologique assez solide pour figurer parmi les principaux acteurs du processus de consolidation des bourses européennes, dont les premiers blocs se sont d'ores et déjà formés.

Jürg Spillmann, Président de la Direction du Groupe, a décrit les résultats de l'année 2003 comme excellents dans un environnement de marché difficile. Le bénéfice net du SWX Group a pu enregistrer une progression de 2,2 % à CHF 42,3 mio, et ce en dépit du versement unique de CHF 15 mio qui a été rétrocédé aux participants au cours l'exercice. Monsieur Spillmann a également explicité l'intégration complète de virt-x au niveau du management et de l'organisation. La prolongation, pour une durée de 10 ans, du contrat de coopération Eurex avec la Deutsche Börse a également été mentionnée parmi les réussites marquantes de cette année 2003. "Eurex demeure la bourse de dérivés la plus performante au monde et représente de loin le meilleur exemple de coopération transfrontalière" a souligné Monsieur Spillmann.

Le SPI EXTRATM, premier représentant d'une série de nouveaux indices, a été présenté lors de la conférence de presse par Heinrich Henckel, CEO de la SWX Swiss Exchange. Le SPI EXTRATM se positionne en tant qu'indice de référence orienté sur les petites et moyennes capitalisations. Monsieur

Henckel a commenté la nouvelle segmentation comme suit: "La refonte de la structure indicielle vise surtout à renforcer le segment des petites et moyennes capitalisations et à établir une approche centrée sur certains secteurs. Le domaine des sciences de la vie a été choisi pour inaugurer la gamme des indices propres à un secteur spécifique".

Daniel Keist, membre de la Direction générale de la SWX Swiss Exchange et secrétaire de l'Instance d'admission, a explicité le concept de l'autorégulation par la SWX. S'appuyant sur des exemples tirés de la publicité événementielle, de la Corporate Governance et de l'établissement des comptes, Monsieur Keist a souligné l'importance d'une régulation cohérente et efficacement appliquée dans un contexte élargi: "La SWX a tout intérêt à bénéficier d'un marché équitable et transparent, ainsi que d'un système de régulation strict mais capable de s'adapter rapidement à l'évolution des conditions du marché. Elle s'engage à mener à bien ces objectifs dans le cadre de l'autorégulation. La SWX considère qu'une autorégulation efficace représente un avantage compétitif pour la place financière suisse dans un environnement international soumis à une âpre concurrence. C'est un atout auquel il importe de ne pas renoncer".