

# Communiqué de presse

26.04.2005

## Conférence de presse annuelle du SWX Group le 26 avril 2005

### Lancement de deux segments sur virt-x et du sponsored-segment à la SWX

**Mardi 26 avril, le SWX Group a présenté des résultats annuels positifs dans tous ses domaines d'activité. A cette occasion, la SWX s'est exprimée sur la continuité de sa stratégie, l'extension de sa plateforme de négoce pour les produits à cotation élevée et le projet d'introduction du SWX *Swiss Exchange sponsored-segment* dans le négoce des titres étrangers non cotés. Enfin, la SWX a dévoilé sa réponse aux derniers développements dans le domaine de la régulation des marchés financiers européens: le lancement prochain de deux segments sur virt-x destinés aux titres du SMI. En ce qui concerne la cotation des eurobonds, la SWX offre des conditions avantageuses aux émetteurs d'Outre-Atlantique.**

Reto Francioni, Président du Conseil d'administration du SWX Group, a résumé en quelques mots le bilan de l'année écoulée: «2004 a été riche en événements, en émotions et en réussites pour le SWX Group. Notre groupe a de nouveau réalisé un excellent résultat pour l'exercice 2004. Toutes les divisions ont enregistré des performances positives» ce qui, en chiffres se traduit de la façon suivante: les produits ont augmenté de 4 % à CHF 358,8 mio., le résultat d'exploitation - CHF 77, 0 mio. - a progressé de 77 % par rapport à l'an passé tandis que le bénéfice annuel s'est élevé à CHF 53,3 mio. (+26 %). Selon M. Francioni, l'excellente santé financière du groupe et sa capacité d'innovation technologique lui permettent d'envisager l'avenir avec confiance. La stratégie est quant à elle placée sous le signe de la continuité: la SWX se veut encore et toujours une organisation de services œuvrant dans l'intérêt optimal de ses participants et celui de toute la place financière suisse.

Sur le plan opérationnel, Jürg Spillmann, Président de la Direction du Groupe, a livré quelques chiffres-clés sur les sociétés de participation de la SWX Eurex et STOXX: après un exercice positif (progression du volume pour tous les produits), EUREX a battu un record historique lors du premier trimestre 2005 en terme de volume. STOXX a également enregistré d'excellents résultats en 2004 avec une hausse substantielle de son chiffre d'affaires annuel à CHF 37,4 mio (2003: 33,12) et un bénéfice net de CHF 13,77 mio. (13,04 mio. en 2003).

M. Spillmann a ensuite souligné le rôle de leader de la SWX dans le segment des sciences de la vie en Europe, rôle qu'elle assume pleinement avec la création de la famille d'indices sectoriels SXI. «De nombreux acteurs de la place financière suisse n'ont peut-être même pas conscience du fait que la SWX devance toutes les bourses européennes – y compris le London Stock Exchange - dans le secteur de la santé en Europe», a déclaré M. Spillmann. Dernière innovation révolutionnaire de la SWX: l'optimisation du système de négoce des produits à besoins de capacité élevés pour les market makers. Le programme *Quotematch* suit le cours prévu et sera mis en ligne en septembre. Enfin, M. Spillmann a

présenté le *SWX Swiss Exchange Sponsored Segment* destiné au négoce des titres non cotés à la SWX.

Heinrich Henckel, CEO de la SWX Swiss Exchange, a dévoilé la réponse du groupe aux derniers développements dans le domaine de la régulation des marchés financiers européens. Le négoce des titres du SMI sur virt-x avec cotation à la SWX devra être adapté à la révision des règles UE. Le modèle développé résulte des négociations menées avec la Financial Services Authority (FSA) afin de garantir l'homogénéité par rapport aux Directives UE et aux mesures d'application britanniques concernées, et prévoit la création de deux segments de négoce distincts sur virt-x à compter du 1<sup>er</sup> juillet 2005: d'une part, le EU Regulated Market Segment, en conformité avec les dispositions des nouvelles directives UE et d'autre part, le UK Exchange Regulated Market Segment, sur lequel les obligations réglementaires actuelles pourront généralement être maintenues pour les émetteurs suisses.

M. Henckel a ensuite abordé la question de la cotation des eurobonds: dans ce domaine, la SWX souhaite se positionner comme une alternative à la cotation sur les bourses européennes. Les nombreuses demandes faites par des émetteurs potentiels étrangers démontrent l'intérêt énorme suscité par cette question. La Banque Itaú, première société sud-américaine de services financiers en termes de capitaux, a récemment ouvert le bal en devenant le premier émetteur étranger coté. «Les participants à la SWX bénéficient de procédures d'admission largement automatisées ainsi que d'un règlement automatique exceptionnellement performant. Pour M. Henckel, «l'objectif est faire de la SWX un centre de compétences international en ce qui concerne la cotation, le négoce ainsi que le clearing et settlement des emprunts étrangers cotés à la SWX».

Pour de plus amples informations, M. Werner Vogt, porte-parole SWX Group est à votre entière disposition.

Téléphone. +41(0)58 854 26 75

Fax: +41(0)58 854 27 10

E-mail: [pressoffice@swx.com](mailto:pressoffice@swx.com)

---

#### **SWX Group**

*Le SWX Group compte parmi les premiers prestataires de services boursiers européens et propose à ses clients un portefeuille complet de solutions dans le domaine du négoce suisse et transfrontalier de valeurs mobilières.*

***[www.swxgroup.com](http://www.swxgroup.com)***